



2020



StoreCockpit Partnerprogramm

VERTRAULICHKEIT

Dieses Informations-Dokument ist streng vertraulich. Enthaltene Informationen dürfen ohne schriftliche Genehmigung der webfellows UG nicht reproduziert oder an Dritte weitergegeben werden.

CREATED BY
WEBFELLOWS UG

Stand:

Februar 2020

WARUM EIN PARTNERPROGRAMM?

SCHNELLE MARKTDURCHDRINGUNG



Vertriebspartner wirken mit ihrem Kundenstamm als Multiplikatoren. Zudem führt die persönliche Nähe zu den Endkunden zu einer höheren Erfolgsquote hinsichtlich der Kundenansprache und Kundengewinnung. Der Marketing-Aufwand wie auch die Marketingkosten können zudem reduziert werden.

REDUZIERUNG DES SUPPORTAUFWANDS

Alle Anfragen von Endkunden während der Akquisitionsphase und der Integration werden im Wesentlichen durch geschulte Vertriebspartner abgedeckt. Die Vertriebspartner profitieren von diesem Imagevorteil und können ihr Leistungsspektrum sowie ihr Serviceangebot hierdurch erweitern. Zudem partizipieren sie direkt an einer Vertriebsprovision vom Verkauf.



DIE ZIELGRUPPE DES PARTNERPROGRAMMS

Das StoreCockpit Partnerprogramm richtet sich an Agenturen (Online-, E-Commerce-, SEO/ SEA- und Werbeagenturen) sowie Unternehmensberater, Steuerberater und sonstige Unternehmen, die Kunden mit Onlineshops betreuen.

QUALIFIZIERUNG DER PARTNER

Um StoreCockpit „Certified Business Partner“ zu werden, muss ein potentieller Partner auf der StoreCockpit Partnerplattform ein Onlinekurs absolvieren. Der Video-Kurs wird ca. eine Stunde Video-Material und Informationen zu dem Funktionsumfang, Sales-Agumentation, Tarifmodel und Use-Cases enthalten. Am Ende des Onlinekurs muss der potentielle Partner ein Test mit Multiple-Choice-Fragen bestehen. Der Test wird ca. 25 Fragen haben von denen der Partner 20 richtig beantworten muss.



 StoreCockpit
ZERTIFIKAT

impltech GmbH
Certified Business Partner

Als Partner von StoreCockpit besitzt das oben genannte Unternehmen ein ausgezeichnetes Know-How rund um die Themen StoreCockpit und Controlling für den Bereich E-Commerce und ist damit in der Lage Kunden ideal und ganzheitlich zu beraten.

ORT, DATUM



COO ALEX SCHÖNBERG

KOSTEN UND LEISTUNGEN

Die StoreCockpit Partnerschaft ist für den potentiellen Partner kostenfrei!

LEISTUNGEN DES PARTNERS	LEISTUNGEN VON STORECOCKPIT
<ul style="list-style-type: none">- Alle 12 Monate muss der Partner eine Zertifizierung erfolgreich absolvieren- Der Partner wird StoreCockpit aktiv bei seinen Kunden anbieten- Der Partner bringt sich mit Feedback bei der Weiterentwicklung von StoreCockpit ein	<ul style="list-style-type: none">- Attraktive Abschluss-Provisionen- Attraktive Lifetime-Provisionen- Persönlichen Ansprechpartner- Bevorzugten Support- Tiefgehendes StoreCockpit- und Controlling-Know-How durch Trainings und Webinare- Kostenloses Marketing-Material- Monatliche Abrechnung der Provisionen- Aufnahme ins Partnerlisting auf der StoreCockpit Webseite- Zertifikat und Badge "Certified Business Partner"

PROVISIONEN FÜR DEN PARTNER

Die Partner-Provisionen gliedern sich in eine einmalige Abschluss-Provision und in eine Lifetime-Provision.

ABSCHLUSS-PROVISION

- ➔ Jährlich zahlende Kunden (Laufzeit min. 12 Monate)
2 Monats-Netto-Umsätze/einmalig
- ➔ Monatlich zahlende Kunden (Laufzeit min. 3 Monate)
1 Monats-Netto-Umsatz/einmalig

LIFETIME-PROVISION

- Bis einschließlich 50 vermittelte Kunden
10% des Monats-Netto-Umsatzes (bis Kündigung des Kunden)
- Bis einschließlich 150 vermittelte Kunden
15% des Monats-Netto-Umsatzes (bis Kündigung des Kunden)
- Bis einschließlich 300 vermittelte Kunden
20% des Monats-Netto-Umsatzes (bis Kündigung des Kunden)

AFFILIATEPROGRAMM

Neben den Zertifizierten BusinessPartner von StoreCockpit wird es ein Affiliate-Programm geben. Mit Hilfe einer Software werden wir das Programm selber verwalten. In der Software stehen alle relevanten Funktionen inkl. Conversion-Tracking, Werbemittelverwaltung, Partnerverwaltung, etc zur Verfügung. Der Zahlungsverkehr läuft dabei voll automatisiert über Paypal.

LIFETIME-PROVISION

- **10% des Monats-Netto-Umsatzes (bis Kündigung des Kunden)**

PROVISIONSAUSZAHLUNG

Die Auszahlung der Provisionen erfolgt monatlich zum 15. des Folgemonats, unter der Voraussetzung, dass der Betrag der Partner-Provision mehr als 50,00 € beträgt.

THANK YOU!

KONTAKT



Adresse

webfellows UG
Petrinistraße 14-16
97080 Würzburg



Telefon & Fax

Tel: +49 931 301 9779-0
Fax: +49 931 406 3029-3



E-Mail & Web

info@storecockpit.de
www.storecockpit.de
info@webfellows.eu
www.webfellows.eu